

Es gibt nichts was nicht irgendjemand noch billiger verkaufen könnte.

Verkaufstrainer Lothar Lay steht für über zwei Jahrzehnte geballte Erfahrung im Verkauf von hochwertigen Konsum- und Investitionsgütern und Dienstleistungen bei verschiedenen nationalen und internationalen Konzernen. Er hat umfangreiches Expertenwissen im direkten sowie indirekten Vertrieb und führte eines der bekanntesten Telekommunikations-Unternehmen mit an die Börse.



Betriebswirt (VWA)

Fachgebiet/e: Verkauf, Preisverhandlungen

Sprachen: Deutsch

MEDIEN



Going International

TEILNEHMERSTIMME

„Spannender Vortrag, die Zeit verging viel zu schnell.“
Jens Ulbrich / MEA Metal Applications GmbH

ZUFRIEDENE KUNDEN

MEA Metal Applications GmbH

PRESSEBERICHTE



12.04.2017
5 Sterne Webkonferenz: 600
Teilnehmer beim Online-Seminar



01.10.2013
Der Preis ist heiß



L.LAY@5-STERNE-REDNER.DE



+49 (0) 821 790040-10

WWW.5-STERNE-REDNER.DE



JETZT BEGEISTERN LASSEN.